

ひと輝く

川崎市内でドラッグストア6店舗を展開する灰吹屋薬局が商品化した地元産の乾燥野菜「管理栄養士が考えた川崎三昧乾燥野菜ミックス」の売れ行きが好調だ。開発した管理栄養士の門松志保さん（26）は「発売後3カ月で、リピート買いしてくれる高齢のお客さんもついた。手軽に栄養を摂取できるので、いろいろな料理に使ってほしい」と話す。農家もカットや乾燥を請け負う食品会社も地元の協力を得て商品化した。トマトやピーマン、湘南レッド（紫タマネギ）が入った「料理全般用」と、タマネギやキュウリ、ナス、ミョウガ

川崎の乾燥野菜で栄養改善

「アートの「あれ物・おひたし用」の2種類で、いずれも価格は1382円だ。

神奈川



灰吹屋藥局管理栄養士

門松 志保さん

攝取手軽、組み合わせ工夫

ばいつでも使える乾燥野菜の開発を思ついた。商品化にあたつて最も苦労したのは野菜の組み合わせ。『社内の開発チームで食品会社、農家と一緒に栄養面だけでなく、レシピや彩りを踏まえて何度も検討を重ねた』。近隣のドラッグストア各店との競争は激しく、他店にはない商品を扱うことで差異化を図る必要がある。『乾燥野菜が集客にもつながっている』ようだ。

「ドラッグストアで単にサプリメントを販売するだけではなく、お客様の栄養改善に関わる仕事をしたい」と入社。店頭では鉄分不足のお客さんにレバーカ料理を勧めるなど消費者の身近な存在として活躍す

「ドラッグストアで単にサプリメントを販売するだけなく、お客様の栄養改善に関する仕事をしたい」と入社。店頭では鉄分理を勧めるなど消費者の身近な存在として活躍する。

(名波彰人)

川崎市内に「ラッグストア」6店舗を展開する灰吹屋薬局が商品化した地元産の乾燥野菜「管理栄養士が考えた川崎三昧乾燥野菜ミックス」の売れ行きが好調だ。志保さん(26)は「発売後3カ月で、リピート買いしてくれる高齢のお客さんもついた。手軽に栄養を摂取できるので、いろいろな料理に使ってほしい」と話す。

農家もカットや乾燥を請け負う食品会社も地元の協力を得て商品化した。トマトやピーマン、湘南レッド(紫タマネギ)が入った「料理全般用」と、タマネギやキュウリ、ナス、ミニウガ

味噌汁やスープ、り、パスタやチャーハン、オムレツの具材に、使い道は幅広い。身分の野菜を50%位にして、 「ト」みが増し、キウリ、コリとした食感がある。低温で乾燥しさ、栄養価もほとんどない」という。

2022年から、近隣の農家からは、元産野菜を販売の、高齢者から「土、買っても食べきればてしまつ」といわれたことが商品つかれだった。そこ保存が可能で、お通じ

入れた
トバン、
したり、
。700
の乾燥状
マトは甘
りのコリ
も楽しめ
たので、
変わらな
ず残し
戸が寄せ
開発のき
じで長期
湯で戻せ

手軽、組み合わせ工夫

せ。「社内の開発チームで
食品会社、農家と一緒に栄
養面だけでなく、レシピや
彩りを踏まえて何度も検討
を重ねた」。近隣のドラッグ
ストア各店との競争は激
しく、他店にはない商品を
扱うことで差異化を図る必
要がある。「乾燥野菜が集
客にもつながっている」と
うだ。
「ドラッグストアで単に
サプリメントを販売するだ
けでなく、お客様の栄養
改善に関わる仕事をした
い」と入社。店頭では鉄分
不足のお客さんにレバーカ
リを勧めるなど消費者の
身近な存在として活躍す
る。

せ。「社内の開発チームで食品会社、農家と一緒に栄養面だけなら、レンジや彩りを踏まえて何度も検討を重ねた」。近隣のドラッグストア各店との競争は激しく、「他店にはない商品を扱うこと」で差異化を図る必要がある。「乾燥野菜が集客にむつながっている」ようだ。

「ドラッグストアで単にサプリメントを販売するだけでなく、お客さんの栄養改善に関する仕事をしたい」と入社。店頭では鉄分不足のお客さんにレバーや料理を勧めるなど消費者の身近な存在として活躍する。

「川崎は近郊農業が盛んなので、旬の野菜を使った川崎三昧シリーズの商品を増やしていくたい」という構想を描く。現在、乾燥野菜を使ったぶりかけと二丁シンの葉、ジャガイモを使ったインスタントスープの開発が進行中だ。